

NACHHALTIGKEIT MADE IN SAARLAND



↑ v.l.n.r.: Stefan Nieser (CEO) und Dominik Nieser (COO),
Geschäftsführung

Foto: Marc Schneider

tec4U-Solutions stellt sich stärker auf

Die tec4U-Solutions GmbH unterstützt Unternehmen, die Produkte herstellen oder vertreiben und in diesem Zusammenhang nachhaltig handeln müssen. Fokus liegt in der Einhaltung der gesetzlich vorgeschriebenen Anforderungen an Produkte und die darin enthaltenen Materialien, im Fachjargon „Material Compliance“ genannt. Einfach formuliert: In keinem Produkt soll eine Substanz enthalten sein, welche die Menschen oder die Umwelt schädigt.

Dieser Herausforderung widmet sich die tec4U-Solutions von ihrem Standort in Saarbrücken-Burbach aus mit einem Team von derzeit über 40 Mitarbeitern, das kontinuierlich weiter wächst. Ende 2025 hat der 30-jährige Betriebswirt Dominik Nieser die Geschäftsführung erweitert und leitet seitdem gemeinsam mit seinem Vater, dem Ingenieur Stefan Nieser, das Unternehmen. Der Softwareanbieter schlägt nun ein weiteres neues Kapitel auf und wird Teil von Banyan Software, einer internationalen Unternehmensgruppe, die erfolgreiche Softwarefirmen langfristig weiterentwickelt und beim Wachstum unterstützt. Was zunächst technisch klingt, hat für viele Unternehmen eine sehr praktische Bedeutung. Hersteller, Händler und Importeure müssen heute genau nachweisen können, welche Materialien in ihren Produkten stecken, woher diese stammen und ob alle gesetzlichen Vorgaben eingehalten werden. Das betrifft zum Beispiel die Inhaltsstoffe der Materialien, Materialherkunft, CO₂-Werte oder Nachhaltigkeitsanforderungen an die Lieferkette. Das alles dient dem Schutz von Mensch und Umwelt, bedeutet aber auch für die Unternehmen, dass sie immer

mehr Prozesse installieren und bestimmte Maßnahmen durchführen sowie rechtssicher dokumentieren müssen. Unternehmen stehen vor der Herausforderung, nicht den Überblick bei den komplexen und globalen Verflechtungen zu verlieren oder aufgrund von fehlenden Mitarbeitern oder fehlendem Know-how den Anschluss zu verpassen. Anschluss verpassen bedeutet hier, nicht mehr vertriebsfähig zu sein beziehungsweise unter Umständen Markt und Kunden zu verlieren.



Für viele Kunden ist tec4U-Solutions deshalb nicht nur ein Softwareanbieter, sondern ein verlässlicher Partner bei einem Thema, welches eine entscheidende Unternehmensrelevanz hat.

Genau hier setzt tec4U-Solutions an. Das Unternehmen hilft Firmen dabei, entsprechende Prozesse zu installieren, und die oft komplizierten Informationen zu sammeln, zu prüfen und übersichtlich zu verwalten. Die tec4U eigene Plattform DataCross sorgt dafür, dass Produkt- und Lieferantendaten zentral gebündelt und ausgetauscht werden können. So behalten Unternehmen den Überblick und können schneller reagieren, wenn neue Vorschriften gelten oder Kunden entsprechende Nachweise verlangen. Gegründet wurde tec4U-Solutions 2013 in Saarbrücken. Seitdem hat sich das Unternehmen vor allem bei mittelständischen Herstellern wie auch größeren Konzernen im deutschsprachigen Raum einen Namen gemacht. Mehr als 65.000 Zulieferer sind bereits in die Abläufe rund um die Plattform eingebunden. Für viele Kunden ist tec4U-Solutions deshalb nicht nur ein Softwareanbieter, sondern ein verlässlicher Partner bei einem Thema, welches eine entscheidende Unternehmensrelevanz hat. Denn wer heute Produkte herstellt oder verkauft, muss mehr beachten als Qualität und Preis. Unternehmen müssen belegen können, dass ihre Produkte sicher sind, dass bestimmte Stoffe korrekt angegeben werden und dass internationale Vorgaben eingehalten werden. Fehler können teuer werden und im schlimmsten Fall dazu führen, dass hohe Haftungsrisiken im Raum stehen.

Mit Banyan Software erhält tec4U-Solutions nun einen Partner an seiner Seite, der auf langfristige Entwicklung setzt. Das Unternehmen bleibt weiterhin eigenständig am saarländischen Standort tätig. Auch Geschäftsführung, Team und strategische Ausrichtung werden unverändert bleiben. Banyan will vor allem Stabilität, Kapital und Erfahrung einbringen, damit tec4U-Solutions weiter wachsen und seine Softwarelösungen



weiterentwickeln kann. Gründer und CEO Stefan Nieser sieht in dem Schritt eine wichtige Chance für die Zukunft. Man sei stolz auf das Erreichte und auf das Vertrauen der Kunden. Mit Banyan könne man nun auf diesem Fundament aufbauen und die eigenen Technologien, Softwareprodukte und Dienstleistungen weiter voranbringen.

Auch Banyan Software betont die Stärke des Saarbrücker Unternehmens. tec4U-Solutions habe eine Plattform aufgebaut, die Herstellern und Zulieferern in einem zunehmend komplexen Umfeld konkreten Nutzen bringe. Ziel sei es, die Position von tec4U-Solutions als verlässlicher Partner für Unternehmen in Europa weiter zu stärken.

tec4U-Solutions wurde 2025 im Rahmen des TOP100-Wettbewerbs als Top Innovator sowie vom Deutschen Innovationsinstitut als Unternehmen der Zukunft ausgezeichnet und 2026 von DISQ Trust als Service Champion gewürdigt. Das zeigt, dass aus Saarbrücken heraus ein Unternehmen gewachsen ist, das ein aktuelles Problem vieler Betriebe löst. Einfach gesagt: tec4U-Solutions hilft Unternehmen dabei, ihre Produkte sicher, nachvollziehbar und regelkonform auf den Markt zu bringen. Für die saarländische Wirtschaft ist diese Entwicklung ein starkes Signal. Ein regional verwurzelt Softwareunternehmen wird internationaler, bleibt aber seinem Standort Saarbrücken treu. Damit zeigt tec4U-Solutions, dass spezialisierte digitale Lösungen aus dem Saarland weit über die Region hinaus gefragt sind.

tec4U
Compliance Solutions



www.tec4u-solutions.com

